

## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **4.1 Kesimpulan**

Berdasarkan pembahasan yang telah penulis lakukan mengenai “STRATEGI PENGHIMPUNAN DANA MELALUI DEPOSITO MUDHARABAH DI BNI SYARI’AH CABANG SEMARANG ‘’, dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Penghimpunan dana adalah suatu kegiatan usaha yang dilakukan bank untuk mencari dana kepada pihak deposan yang nantinya akan disalurkan kepada pihak kreditur dalam rangka menjalankan fungsinya sebagai intermediasi antara pihak deposan dengan pihak kreditur.
2. Promotional mix adalah kombinasi strategi yang paling baik variable-variabel periklanan, personal selling, dan alat promosi yang lain, yang semuanya direncanakan untuk mencapai tujuan program penjualan.
3. *Mudharabah* adalah penanaman dari pemilik dana (*shahibul maal*) kepada pengelola dana (*mudharib*) untuk melakukan kegiatan usaha tertentu, dengan pembagian menggunakan metode bagi untung dan rugi (*profit and loss sharing*) atau metode pendapatan (*revenue sharing*) antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati.
4. Investasi dana pada hakikatnya merupakan penempatan sejumlah dana saat ini dengan harapan untuk memperoleh keuntungan di masa mendatang.

5. Deposito *Mudharabah* adalah produk penghimpunan dana yang ada di BNI Syari'ah dan merupakan simpanan yang menggunakan prinsip *mudharabah* yaitu antara pemilik modal (*shahibul maal*) dengan pengelola (*mudharib*) untuk memperoleh keuntungan, keuntungan tersebut dibagi berdasarkan nisbah yang telah disepakati di awal akad dan tidak dapat ditarik sewaktu-waktu atau merupakan deposito yang berjangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan, dan 12 bulan serta mendapatkan bagi hasil.
6. Bagi hasil adalah perhitungan pembagian pendapatan yang diperoleh oleh BNI Syari'ah setiap bulan berjalan berdasarkan nisbah yang telah disepakati antara penyimpan dana BNI Syari'ah.
7. Dalam menghitung bagi hasil yang digunakan dalam investasi berjangka *mudharabah* di BNI Syari'ah adalah dengan menggunakan metode bagi untung (*profit sharing*), yaitu bagi hasil dihitung dari jumlah keuntungan yang didapatkan BNI Syari'ah kemudian akan dihitung sesuai porsi nisbah masing-masing.

Yang membedakan besar kecilnya pendapatan yang diperoleh deposan antara bank bagi hasil dengan bank konvensional yaitu:

- a. Pada bank bagi hasil
  - 1) Pendapatan bank
  - 2) Nisbah bagi hasil antara nasabah dengan bank
  - 3) Nominal deposito nasabah
  - 4) Rata-rata deposito untuk jangka waktu yang sama pada bank
  - 5) Jangka waktu deposito

- b. Pada bank konvensional
  - 1) Tingkat bunga yang berlaku
  - 2) Nominal deposito nasabah
  - 3) Jangka waktu deposito
- 8. Bagi hasil deposito *mudharabah* dapat diambil setiap bulan.
- 9. Dalam pelayanannya BNI Syari'ah telah memasang movie board, movie board merupakan media untuk menampilkan informasi yang berkaitan dengan investasi deposito *mudharabah* beserta hasil investasinya setiap bulan.

#### **4.2 Saran**

1. Karena masih banyak masyarakat yang masih awam mengenai produk deposito *mudharabah*, maka sebaiknya BNI Syari'ah harus lebih giat dalam menerangkan atau menjelaskan produk deposito *mudharabah* yang ada di BNI Syari'ah.
2. Dalam pengelolaan dana investasi deposito *mudharabah* harus benar-benar memperhitungkan layak atau tidaknya, halal atau tidaknya dalam penyaluran dana agar sesuai dengan sasaran syari'ah.
3. Sebelum nasabah melakukan investasi deposito *mudharabah* sebaiknya akad-akad yang ada sebaiknya dibacakan dan dijelaskan sampai nasabah benar-benar mengetahui maksud akad tersebut.

### **4.3 Penutup**

Demikian Tugas Akhir ini yang dapat penulis sampaikan penulis sadar dalam pembuatan Tugas Akhir ini masih jauh dari kesempurnaan. Untuk itu saran dan kritik yang bersifat membangun sangat penulis harapkan demi perbaikan penulis dimasa yang akan datang. Dan semoga Tugas Akhir ini dapat bermanfaat bagi yang membacanya. Amin ya rabbal alamin.