

LAMPIRAN 1 TRANSKIP WAWANCARA

1. Ketika dalam menjalankan bisnis apakah anda selalu melakukan sholat wajib lima waktu? Pernah meninggalkan sholat?

- a) N1: Selalu mbak walaupun tidak selalu jamaah di Masjid dan tidak tepat waktu, insyallah tidak pernah saya tinggalkan sholat mbak.
- b) N2: Selalu menjalankan tho mbak lha wong kewajiban kok sholat itu, tapi sering tidak tepat waktu mbak, tapi tidak pernah meninggalkan sholat.
- c) N3: Sholat wajib selalu walau tidak tepat waktu, insyaallah tidak pernah meninggalkan mbak.
- d) N4: Selalu menjalankan insyaallah mbak walau kadang waktunya mepet, insyaallah tidak pernah meninggalkan.
- e) N5: Insyaallah selalu mbak, dan insyaallah tidak pernah meninggalkan sholat walaupun sering tidak tepat waktu.
- f) N6: Insyallah selalu sholat tepat waktu mbak walaupun hanya sholat dzuhur dan maghrib saja yang ikut berjamaah di Masjid dekat rumah.
- g) N7: Insyalah mbak selalu menjalankan sholat tidak pernah meninggalkan, walaupun bisa jamaahnya pada sholat maghrib sama isya saja.
- h) N8: Insyaallah berusaha selalu tepat waktu mbak dan tidak pernah meninggalkan. Biasanya kalau masuk waktu sholat dzuhur dan maghrib warung saya tutup.
- i) N9: Saya selalu sholat tepat waktu mbak kebetulan rumah saya dekat masjid, kalau sholat dzuhur tiba biasanya warung saya tinggal saya ikut berjamaah ke masjid nanti setelah sholat saya kembali warung lagi.
- j) N10: Selalu mbak insyallah selalu tepat waktu walaupun sibuk berjualan dan tidak pernah meninggalkan. Masuk waktu sholat dzuhur warung saya tutup mbak biasanya.

2. Selain amalan sholat wajib, amalan apalagi yang anda lakukan?
 - a) N1: Sholat tahajud sama tadarus Al-Qur'an setelah maghrib mbak.
 - b) N2: Biasanya sih sholat malam mbak tahajutan.
 - c) N3: Puasa senin kamis sama tahajutan mbak.
 - d) N4: Sholat ba'diah mbak aja sih mbak.
 - e) N5: Sholat dhuha mbak sama sholat malam
 - f) N6: Sholat dhuha sama sholat malam mbak, tapi kalau lagi capek banget kadang tengah malam tidak bangun jadi tidak bisa sholat malam.
 - g) N7: Sholat dhuha sama tadarus Al-Qur'an kalau habis sholat subuh.
 - h) N8: Biasanya saya sholat dhuha bersama istri dan membaca Al-Qur'an kalau tidak ada pembeli yang datang ke warung.
 - i) N9: Sholat dhuha mbak sama sholat tahajud.
 - j) N10: Sholat dhuha mbak di sela-sela berdagang dan puasa senin kamis.
3. Pada saat bulan suci Ramadhan apakah anda menjalankan puasa?
 - a) N1: Oh yo selalu tha mbak, bahkan warung saya tutup full sebulan penuh karena pada hari biasa jualan saya dari pagi sampai sore jadi saya libur jualanya.
 - b) N2: Ya tentu mbak selalu menjalankan puasa.
 - c) N3: Ya pasti mbak, apalagi kalau bulan puasa jualanya libur satu bulan penuh mbak kan kalau hari biasa jualanya dari pagi-sore mbak jadi kalau puasa ya libur tidak jualan.
 - d) N4: Insyallah selalu mbak
 - e) N5: Insyallah selalu puasa kalau ada yang bolong karena ada halangan saya menggantinya setelah lebaran.
 - f) N6: Ya pasti mbak kalau puasa ramadhan, lha wong itu kewajiban untuk semua umat muslim kok, walaupun ada yang

bolong jika pas sakit nanti setelah lebaran langsung saya ganti biar tidak lupa.

g) N7: Selalu full kecuali kalau lagi sakit atau perjalanan jauh yang tidak memungkinkan untuk puasa ya saya bolong tapi langsung saya ganti setelah lebaran biar tidk lupa mbak.

h) N8: Selalu puasa mbak.

i) N9: Insyaallah selalu puasa mbak paling bolong kalau lagi halangan, setelah lebaran biasanya langsung saya ganti.

j) N10: Iya mbak selalu puasa, kalau halangan ya gak puasa tapi kalau bolong saya selalu menggantinya sekalian pada waktu puasa senin kamis.

4. Apakah anda menyisihkan sebagian harta untuk membantu orang lain yang kurang mampu dan membutuhkan?

a) N1: Biasanya saya memasukkan infaq dan shodaqoh saya ke kotak amal ngaji jum'at mbak.

b) N2: Iya mbak saya memberikan shodaqoh saya kepada anak yatim di lingkungan saya, ya walaupun tidak seberapa sih mbak.

c) N3: Saya biasanya selalu menyempatkkn memasukkan infaq dan shodaqoh saya ke kotak amal pada waktu ngaji jum'at mbak.

d) N4: Iya mbak setiap akhir bulan biasanya memberikn bahan material untuk pembangunan masjid walaupun tidak banyak sih mbak, karena kebetulan selain berjualan isi ulang air galon saya jualan bahan material juga.

e) N5: Saya memasukkkn shodaqoh saya ke kotak amal ngaji jum'at mbak.

f) N6: Menyisihkan sebagian harta kita dari hasil penjualan untuk orang lain menurut saya adalah suatu kewajiban mbak, karena sebagian dari harta kita ada hak mereka (orang-orang yang membutuhkan). Menurut saya memberikan infaq dan shodaqoh malah akan memperlancar usaha saya sehingga usaha saya semakin maju bukan malah membuat saya rugi dan bangkrut

mbak. Setiap hari kalau ada tempe yang tersisa saya selalu membagikan ke tetangga dan mengirimnya ke Panti Asuhan Darul Hadlonah supaya bisa dimasak dan dimakan anak-anak panti.

- g) N7: Biasanya saya menyantuni anak yatim didekat rumah mbak.
- h) N8: Dalam berjualan bagi saya menyisihkan sebagian harta atau pendapatan kita untuk infaq dan shodaqoh itu harus mbk, karena banyak orang-orang disekitar kita yang butuh bantuan dari kita, seperti fakir miskin, anak-anak yatim dan janda-janda. Jadi setiap akhir bulan saya rutin menyantuni mereka dengan memberikan sedikit bingkisan berupa gula, kopi dan mie instan.
- i) N9: Saya selalu memasukkan uang ke kotak amal ngaji jum'at mbak.
- j) N10: Biasanya saya memberikan shodaqoh untuk tetangga sekitar yang kurang mampu.

5. Bagaimanakah sikap anda dalam melayani pembeli yang mempunyai banyak kemauan?

- a) N1: Ya sabar ajalah mbak karena pembeli adalah raja ya saya selalu berusaha semaksimal mungkin melayani semua pembeli dengan baik dan ramah.
- b) N2: Saya berusaha melayani dengan baik mbak, berbicara dengan kata-kata yang sopan.
- c) N3: Di layani dengan baik mbak dengan ramah biar besok-besok kembali lagi untuk kembali membeli kesini.
- d) N4: Saya berusaha melayani pembeli dengan baik mbak dengan ramah karena menurut saya pembeli adalah aset toko saya.
- e) N5: Saya selalu bersikap ramah, rendah hati dan lemah lembut kepada konsumen, karena semua itu akan membuat konsumen senang kepada kita dan akan kembali lagi membeli dagangan kita mbak sebaliknya kalau dalam berjualan tidak melakukan hal-hal seperti itu konsumen enggan kembali lagi untuk membeli

dagangan kita. Biasanya kalau dalam berdagang jika perasaan saya kurang baik biasanya saya bergantian dengan anak atau suami dalam melayani pembeli, jadi pembeli tidak akan melihat wajah saya yang cemberut ketika melayaninya mbak.

- f) N6: Saya melayani pembeli dengan sabar mbak semaksimal mungkin ramah kepada pembeli agar pembeli puas dengan pelayanan saya dan akan kembali lagi untuk membeli di warung saya.
- g) N7: Saya tetap melayani pembeli dengan baik mbak walau terkadang ada pembeli yang riwil.
- h) N8: Saya berusaha ramah kepada semua pembeli mbak.
- i) N9: Saya selalu melayani semua pembeli dengan ramah mbak.
- j) N10: Saya akan menanggapi semua keinginan pembeli dengan baik mbak karena menurut saya penjual yang baik itu akan selalu menanggapi keinginan pembelinya dengan baik apapun itu, jika keinginan tidak dapat disetujui maka saya akan berbicara kepada pembeli dengan kata-kata yang baik menolak terjadinya akad jual beli. Karena bagi saya melayani pembeli dengan baik adalah kewajiban karena pembeli memiliki hak untuk menentukan barang yang dia beli sesuai dengan keinginannya karena mereka yang membawa dan memiliki uang.

6. Bagaimana sikap anda dalam melayani pembeli yang berhutang dulu ketika belum mampu membayar barang yang dibelinya?

- a) N1: Ya saya kasih waktu tenggang mbak dan malah makanan yang dibelinya porsinya saya tambahi kalau saya lihat pembeli tersebut memang benar-benar kurang mampu mbak.
- b) N2: Wah kalau saya sih terus terang tidak memberikan tenggang waktu pembayaran mbak, lha wong saya pernah rugi sampai jutaan rupiah kok karena pembeli tersebut tidak dapat dipercaya hutangnya tidak dibayar-bayar bahkan sampai meninggal mbak.

- c) N3: Saya memberikan waktu tenggang mbak hitung-hitung membantu dia.
 - d) N4: Saya memberikan waktu tenggang mbak, semampunya mau dibayar kapan saya tidak memaksa.
 - e) N5: Saya memberi waktu tenggang mbak kepada pembeli yang belum mampu membayar barang yang dibelinya.
 - f) N6: Kalau ada yang membeli tempe di tempat saya dan ternyata belum bisa membayar, saya malah akan memberikan barang dagangan saya secara cuma-cuma jika saya rasa pembeli tersebut memang orang yang membutuhkan bantuan, karena menurut saya memberikikan barang dagangan dapat membantu orang lain dari pada hanya memberikan waktu tenggang.
 - g) N7: Ya saya akan memberikan waktu tenggang mbak
 - h) N8: Saya akan memberikan waktu tenggang kepada pembeli mbak, saya tidak akan memaksa pembeli harus langsung melunasi barng yang dibelinya karena menurut saya itu kurang etis saja mbak.
 - i) N9: Saya memberikan waktu tenggang mbak hitung-hitung membantu mereka yang lagi kesusahan atau lagi tidak punya uang.
 - j) N10: Saya akan memberikan waktu tenggang kepada pembeli yang tidak langsung membayar, seperti penjual nasi kucing atau makanan lainnya mbak biasanya mereka berbelanja dahulu di warung saya namun membayarnya dihari berikutnya jadi tidak langsung belanja langsung dibayar saat itu juga. Bagi saya hal itu lumrah mbak karena kebanyakan pembeli di warung saya itu penjual makanan sederhana dan ibu-ibu rumah tangga yang mengtur keuangan keluarga entah itu cukup atau tidak.
7. Apakah yang akan anda lakukan jika ada tetangga yang ingin berjualan didekat anda dengan dagangan yang sama dengan dagangan yang anda jual?

- a) N1: Ya saya sih gak papa mbak kan rejeki sudah ada yang ngatur jadi saya tidak merasa tersaingi.
 - b) N2: Gak papa sih mbak silahkan saja kan rejeki sudah diatur masing-masing oleh Allah.
 - c) N3: Ya saya sih gak papa mbak sah-sah saja wong sama-sama mencari rejeki, karena saya yakin mbak rejeki sudah diatur oleh Allah.
 - d) N4: Ya silahkan saja mbak kan rejeki sudah ada yang mengatur
 - e) N5: Ya saya sih gak papa mbak bagi saya rejeki tidak akan pernah tertukar.
 - f) N6: Silahkan saja mbak tidak apa-apa kan sama-sama mencari rejeki
 - g) N7: Tidak apa-apa mbak karena menurut saya rejeki yang kita dapat dari Allah, manusia hanya bisa berdoa dan berusaha tapi Allahlah yang mengaturnya walaupun manusia dalam bekerja sudah berusaha sekuat mungkin dan sudah rajin berdoa jika Allah tidak menghendaki itu menjadi rejekinya manusia hanya bisa pasrah dan menyerahkan semuanya kepada Allah, jadi tidak ada sangkut pautnya kalau ada pedagang baru yang berjualan di dekat saya dan jualan sama yang saya jual akan menutupi rejeki saya.
 - h) N8: Ya silahkan saja mbak rejeki sudah diatur oleh Allah kok.
 - i) N9: Ya gak papa mbak rejeki sudah diatur oleh Allah.
 - j) N10: Saya akan memberikan kebebasan penjual lain untuk berjualan didekat saya karena rejeki sudah diatur oleh Allah dan tidak akan pernah tertukar.
8. Apakah anda pernah menjual barang dagangan anda dengan harga dibawah standar harga pasar untuk menarik konsumen?
- a) N1: Saya menjual dengan harga standar mbak kalau kemahalen nanti pelangganya pergi kalau kemurahan sayanya yang rugi.

- b) N2: Saya menjual barang meubel saya dengan harga standar pasar mbak.
 - c) N3: Tidak mbak, karena menurut saya untuk menarik konsumen tidak hanya dengan cara memberikan harga dibawah harga standar melainkan dengan cara memberikan pelayanan yang baik saat berjualan, dan mengolah makanan yang saja jual dengan baik sehingga rasa dari tahu campur dagangan saya lebih enak. Menurut saya konsumen akan memilih sendiri mana makanan yang lebih enak jadi konsumen akan datang lagi untuk membeli ke warung saya
 - d) N4: Saya menjual dengan harga standar pasar tidak murah tidak mahal yang penting laris mbak.
 - e) N5: Saya menjual dengan harga standar harga yang ada di pasar .
 - f) N6: Saya menjual dengan standar harga pasar mbak.
 - g) N7: Saya menjua mie ayam bakso dengan harga seperti pada umumnya mbak.
 - h) N8: Saya menjual dengan standar harga pasar mbak gak perlu mahal untung sedikit tidak apa-apa yang penting jualan saya lancar.
 - i) N9: Saya menjual dengan harga standar mbak tidak perlu mahal atau lebih murah yang penting jualan saya habis.
 - j) N10: Dalam berjualan saya tidak pernah menjual dengan harga dibawah harga standar psar mbak jadi dengan harga standar saja mbak, saya juga sering bertanya kepada sesama pedagang sembako mengenai harga barang yang ada di pasaran. Saya tetap menjadikan pedagang lain sebagai teman bukan saingan.
9. Ketika ada pembeli yang komplain kepada anda karena barang yang dibelinya dari warung anda ada yang rusak atau cacat, apakah yang akan anda lakukan?
- a) N1: Ya kalau pembelinya minta ganti ya saya siap menganti mbak

- b) N2: Kalau ada komplain saya selalu menanggapi dengan baik mbak seperti kalau kurang halus pliturnya ya saya pletur lagi mbak yang penting pelanggan puas.
- c) N3: Biasanya komplennya itu mbak kalau ada gorengan yang gosong pembeli komplek, “kok gorenganya gosong” gitu aja sih mbak tapi pembeli tetap membelinya, ya kalau gosongnya sampai gosong banget sampai tidak layak untuk dijual ya saya makan sendiri saja mbak.
- d) N4: Saya akan mengganti dengan barang yang baru mbak.
- e) N5: Kalau ada yang komplain saya siap pengganti dengan barang yang baru mbak.
- f) N6: Saya siap mengganti mbak dengan tempe yang baru.
- g) N7: Oh ya saya siap mengganti dengan barang yang baru dong mbak.
- h) N8: Saya akan mengganti barang yang rusak atau cacat tersebut dengan barang yang baru yang lebih bagus mbak.
- i) N9: Ya saya siap mengganti mbak kalau memang makanan yang dibeli di tempat saya ada yang cacat atau rusak.
- j) N10: Saya siap mengganti barang yang kurang baik atau cacat jika pembeli meminta barang yang dibelinya di tempat saya untuk diganti.

10. Dalam menimbang barang dagangan apakah anda menimbanginya dengan berat semestinya?

- a) N1: –
- b) N2: –
- c) N3: –
- d) N4: –
- e) N5: Saya menimbang telur yang saya jual sesuai dengan berat semestinya mbak.
- f) N6: –
- g) N7: –

- h) N8: Saya tidak pernah mengotak atik timbangan saya mbak jadi saya menimbang dengan berat semestinya.
- i) N9: –
- j) N10: Saya selalu menimbang barang dagangan saya dengan baik dan benar mbak, saya tidak pernah melakukan kecurangan dengan cara mengotak atik timbangan untuk mendapatkan keuntungan yang lebih, saya selalu menimbang barang seperti beras, minyak goreng, gula dll sesuai dengan berat semestinya karena mengurangi timbangan tidak dibenarkan dalam agama Islam karena itu termasuk dalam menipu pembeli, pembeli akan dirugikan karena berat barang tidak sesuai dengan berat semestinya, serta keuntungan hasil menipu itu kalau makan anak dan suami saya tidak berkah.

11. Apakah produk yang anda jual diperoleh dengan cara yang baik sesuai dengan syariat Islam?

- a) N1: Saya mengolah semua makanan dengan cara yang baik, bahan-bahan makanan saya beli di pasar mengolahnya dengan bahan-bahan yang halal tanpa ada campuran zat-zat berbahaya atau mengandung minyak babi.
- b) N2: Kayu saya peroleh dari membeli di Perhutani tidak dengan menebang hutan tanpa ijin mbak (mbelandong).
- c) N3: Ya pasti itu mbak, saya membeli semua bahan makanan ke penjual sayur dekat rumah, dalam berjualan saya juga tidak menggunakan daging babi dan minyak babi.
- d) N4: Iya mbak saya membeli air dari tangki gunung Ungaran.
- e) N5: Iya mbak saya membeli telur bebek dari peternak bebek langsung.
- f) N6: Saya memperoleh bahan baku seperti kedelai di pasar dan mengolah tempe dengan cara yang benar tanpa mencampurnya dengan bahan-bahan yang berbahaya ataupun haram seperti minyak babi dll.

- g) N7: Bahan untuk pembuatan bakso dan mie ayam saya terjaga kehalalannya mbak tidak pernah saya mencampurnya dengan bahan-bahan yang dilarang agama seperti daging dan minyak babi serta zat berbahaya seperti formalin.
- h) N8: Saya memperoleh barang-barang yang saya jual dari kulaan di pasar Mangkang dan ada sales yang menyetori.
- i) N9: Saya selalu memasak makanan yang saya jual dengan bahan-bahan yang baik dan halal semua bahan saya beli di pasar, jajanan anak yang saya jual juga tidak sembarangan saya selalu melihat labelnya sudah terdaftar dalam badan POM atau belum serta ada lebel halalnya tidak pada kemasan produk jajanan anak tersebut.
- j) N10: Saya memperoleh barang dagangan saya dengan cara membeli langsung ke pasar dan disetori sales mbak.

12. Apakah anda menyetok lebih barang dagangan anda?

- a) N1: Biasanya saya belanja bahan-bahan makanan dan langsung saya olah hari itu juga, belinya juga secukupnya sesuai dengan kebutuhan pada hari itu mbak, setiap hari makanan yang saya jual juga langsung habis.
- b) N2: Tidak mbak saya baru membeli kayu di Perhutani kalau sudah ada pemesanan, kalau saya membeli kayu banyak lalu menyimpannya ditempat saya memproduksi meubel itu sangat berbahaya, karena tempat saya memproduksi kayu kan di halaman rumah belakang mbak yang kebetulan berbatasan langsung dengan sungai yang sering banjir jika hujan lebat tiba takutnya malah bisa hanyut kayu-kayu saya.
- c) N3: Tidak mbak, belanja hari itu ya dijual hari itu juga kalau tidak habis dagangan saya biasanya saya kasih ke tetangga yang mau.
- d) N4: Tidak mbak biasanya saya baru membeli lagi air jika di bak penampungan air tinggal sedikit airnya.

- e) N5: Saya kulaan telurnya ketika sedang produksi pembuatan telur asin mbak kalau lagi libur ya saya tidak kulaan telur, kalau menyetok banyak nanti lama-lama telur jg bisa busuk.
- f) N6: Saya membeli bahan pembuatan tempe sebanyak yang diperlukan pada produksi hari itu mbak saya tidak pernah menyetok bahan-bahanya.
- g) N7: Enggak mbak saya belanja langsung saya olah dan saya jual hari itu juga, saya tidak pernah menyetoknya.
- h) N8: Saya tidak pernah membeli barang dengan jumlah banyak dan menyetoknya sampai berbulan-bulan menunggu sampai barang langka lalu saya bisa menjualnya dengan harga yang tinggi, toko saya selalu saya isi dengan barang sesuai dengan kebutuhan, jika barang yang ada sudah habis saya baru akan membelinya ke pasar dengan jumlah yang cukup, karena menurut saya dengan menjual barang dengan harga yang mahal itu menjadikan usaha saya akan sepi karena harganya mahal tidak seperti biasanya,
- i) N9: Saya tidak pernah membeli bahan banyak untuk stok sehari-hari mbak, jadi setiap hari saya belanja langsung saya olah, makanan yang saya jual tidak pernah tersisa lalu saya jual lagi keesokan harinya kalau ada yang sisa saya berikan ke tetangga yang mau.
- j) N10: Saya selalu membeli barang kebutuhan warung saya dengan cukup sesuai kebutuhan tidak pernah menyetoknya sampai disimpan berbulan-bulan.

13. Dalam berbisnis apakah anda selalu memperlihatkan dan menjelaskan terlebih dahulu kepada konsumen mengenai barang dagangan anda?

- a) N1: Pembeli biasanya melihat sendiri semua makanan yang saya jual mbak karena makanan saya letakan di estalase, dan saya selalu menjelaskan semua makanan yang saya jual.
- b) N2: Kalau di tempat saya pembelian meubelnya kan dengan sistem pemesanan mbak jadi kalau ada pembeli yang memasan

saya selalu menjelaskan terlebih dahulu mbak seperti jenis kayu yang sesuai dengan meubel yang dipesanya, ini saya lakukan supaya pembeli puas dengan hasilnya nanti karena tidak semua konsumen faham mengenai jenis kayu kalau model dan ukuran sih terserah yang mesan mbak mereka maunya gimana.

- c) N3: Iya mbak saya selalu memperlihatkan dan menjelaskan dagangan saya kepada konsumen.
- d) N4: Iya to mbk selalu saya perlihatkan dan saya jelaskan agar sama enakny dengan pembeli.
- e) N5: Selalu saya menjelaskan dganga saya kepada konsumen dan konsumen juga bisa melihat barang dagangan saya secara langsung.
- f) N6: Selalu mbak saya menjelaskan dan memperlihatkan langsung tempe yang saya jual, pembeli juga bisa memilih sendiri tempe yang mau dibelinya.
- g) N7: Selalu mbak biar sama enakny dengan konsumen jadi saya selalu menjelaskan terlebih dahulu dagangan yang saya jual.
- h) N8: Saya selalu memperlihatkan barang dagangan saya kepada pembeli karena itu akan membuat pembeli suka karena tidak ada barang yang di tutup-tutupi jika ada kecacatan. Pembeli bisa memilih sendiri barang yang akan dibelinya dan bisa bertanya langsung jika merasa barang ada yang tidak sesuai dengan keinginanya.
- i) N9: Saya selalu memperlihatkan semua pembeli untuk melihat langsung dan memilih sendiri mana makanan yang akan dibelinya dan saya selalu menjelaskan apa saja yang saya jual kepada pembeli.
- j) N10: Saya selalu menjelaskan kepada konsumen barang yang saya jual dan konsumen juga bisa melihatnya secara langsung.

LAMPIRAN 2 DOKUMENTASI WAWANCARA RESPONDEN

Warung Tahu Campur Ibu Marsilah Warung Telur Asin Ibu Muawanah



Warung Sembako Ibu Musyarofah



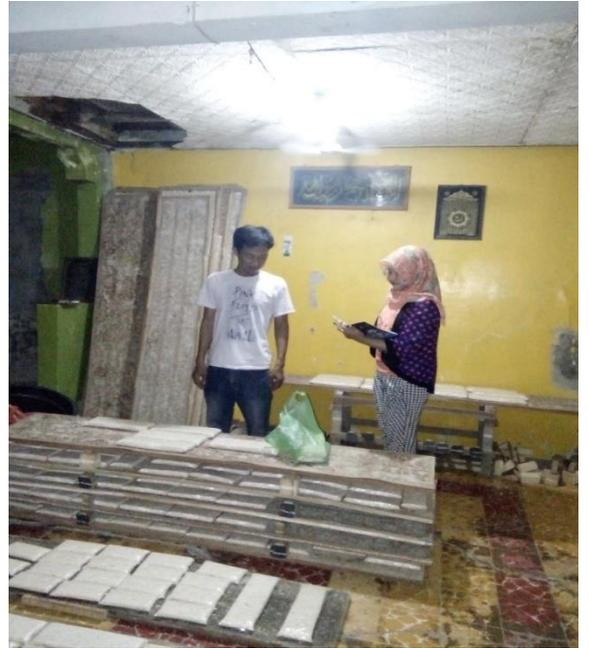
Meubel Kayu Bapak Djaspen



Warung Makan Ibu Kasiyem



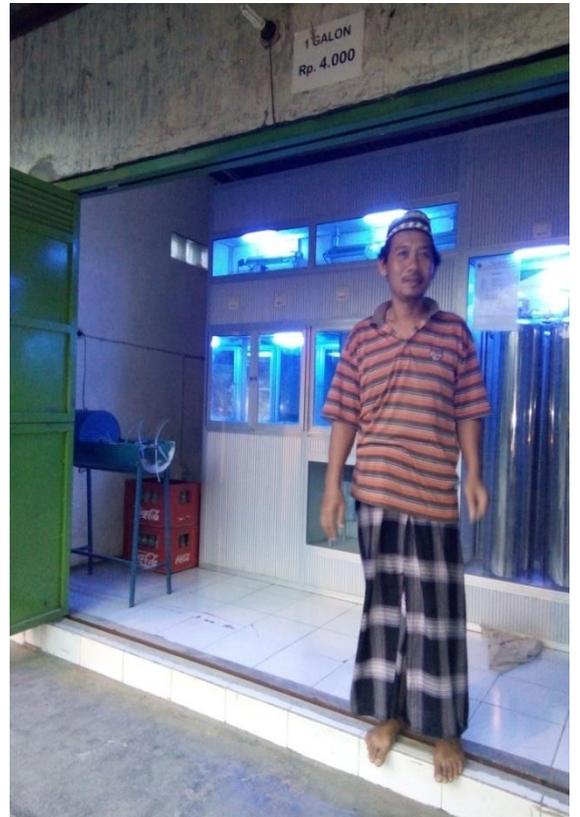
Produksi Tempe Bapak Madun



Toko Kelontong Bapak Ahmudi



Pengisian Air Galon Bapak Masrur



Warung Makan Ibu Hj. Suharti



DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama Lengkap : Umi Septiani
Tempat Tanggal Lahir : Semarang, 08 September 1993
Jenis Kelamin : Perempuan
Agama : Islam
Status : Belum Menikah
Alamat : Jl. Kyai Gilang Kauman Mangkang Kulon RT/RW.
03/04 Tugu Semarang

Pendidikan :

1. SD Mangkang Kulon 01 Lulus Tahun 2006
2. MTs Nu Nurul Huda, Semarang Lulus Tahun 2009
3. MA Nu Nurul Huda, Semarang Lulus Tahun 2012
4. Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Walisongo Semarang angkatan 2012.

Demikian daftar riwayat hidup ini saya buat dengan sebenarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Semarang, 20 Oktober 2016

Peneliti,

Umi Septiani

122411182